

<u>Champ</u>: ouvertures de procédures de redressement et de liquidation judiciaires dans les tribunaux de commerce (les conversions de redressement en liquidation ne sont pas comptées comme de nouvelles procédures).

Questions

Q.1. Précisez l'objet d'étude dans ce document, l'outil statistique, son unité et son intérêt. Quelle serait la limite pour comparer par 2002 et 2021 ?

L'objet d'étude est ici la défaillance des entreprises (en France). Comme on cherche à répondre à la question « combien ? » le document s'appuie sur des données absolues qui indiquent le niveau de défaillances atteint chaque année entre 2002 et 2021. L'effectif est en milliers. La comparaison est difficile si le nombre total d'entreprises n'est pas le même. Il faudrait des données relatives pour mille entreprises, par exemple, car plus il y a d'entreprises sur le territoire plus il y a de chances d'observer des défaillances.

Q.2. A quelle étape du cycle de vie est-on pour les entreprises concernées par ce document ? Toutes les entreprises sont-elles des S.N.F. ?

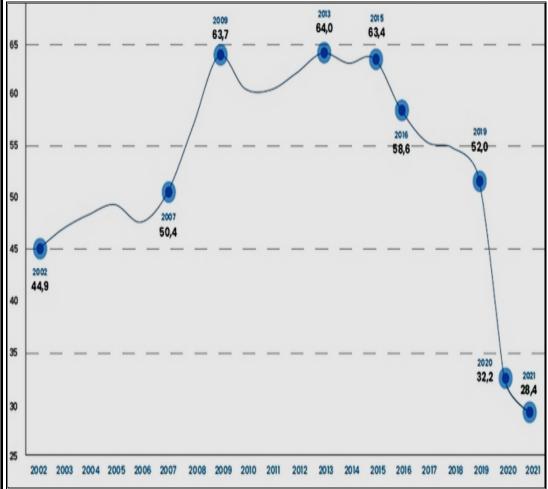
Les entreprises sont des SNF mais aussi des Sociétés Financières ou des entreprises individuelles. Elles sont créées puis connaissent, pour les plus capitalistes une croissance (interne ou externe) et toutes peuvent finir par disparaître.

Ici nous sommes évidemment dans la phase d'une disparition potentielle voire effective comme le souligne le champ d'étude (« ... redressement...liquidation... »).

Q.3. Rappelez les caractères d'un taux de variation

Un taux de variation est un indicateur d'évolution d'un objet d'étude donné (ici les défaillances d'entreprise) Il indique le sens d'évolution (par son signe), le rythme d'évolution judiciaires dans les en liquidation ne sont pas comptées en liquidation ne sont pas comptées

Evolution du nombre de défaillances d'entreprises en France <u>sur 20 ans</u> (En milliers)



<u>Champ</u>: ouvertures de procédures de redressement et de liquidation judiciaires dans les tribunaux de commerce (les conversions de redressement en liquidation ne sont pas comptées comme de nouvelles procédures).

Questions

Q.4. Calculez les 8 taux de variation entre les périodes retenues et construisez le graphique associé avec son nouveau titre.

<u>Périodes</u>	Taux de variation	<u>En %</u>
<i>2002</i> → <i>2007</i>	[(50.4 - 44.9) / 44.9] = +0.125 / 1	+12.5
	soit	
	$(+0.125 \times 100) / 100 = +12.5 \%$	
	Les défaillances ont augmenté de	
	12,5 % entre 2002 et 2007	
2007 → 2009		+ 26.4
2009 → 2013		+ 0.5
<i>2013</i> → <i>2015</i>		-1.25
<i>2015</i> → <i>2016</i>		-7.6
<i>2016</i> → <i>2019</i>		-11.3
<i>2019</i> → <i>2020</i>		-38
<i>2020</i> → <i>2021</i>		-11.9

Q.5. Donnez des explications de la liquidation d'une entreprise en vous appuyant sur le film « La chute de la maison Potin ».

L'absence de compétitivité ou la perte de compétitivité peut conduire à la défaillance d'une entreprise. Félix Potin a eu du mal à relever le défi des grandes surfaces et du discount.

La perte de compétitivité peut résulter d'erreur de gouvernance. Lorsqu'un profond changement social s'annonce (travail des femmes, automobile, consommation de masse, périphéries...) et les dirigeants de Félix Potin maintiennent de petites surfaces en centre-ville avec des prix plus élevés et des produits qui ne se différencient plus par le luxe.

La consommation de masse se fait par l'abaissement des prix or Félix Potin doit maintenir des prix élevés dans des petites surfaces qui vendent « peu » ...